



Bizerba levert sinds 1866 een belangrijke bijdrage aan de ontwikkelingen op het gebied van weegtechniek en is tegenwoordig vertegenwoordigd in 120 landen. Het klantenbestand omvat wereldwijd opererende bedrijven in handel en industrie, maar ook retailers, bakkerijen en slagerijen.

Met ongeveer 4.500 medewerkers wereldwijd en met het hoofdkantoor in Balingen, Baden-Württemberg, is Bizerba al vijf generaties in handen van dezelfde familie. Andere productiefaciliteiten zijn gevestigd in Duitsland, Oostenrijk, Zwitserland, Italië, Frankrijk, Spanje, China en de VS. Bizerba heeft ook een wereldwijd netwerk van verkoop- en servicelocaties.

Voor onze vestiging te Zellik zijn we op zoek naar een:

Account Manager Retail

Functieomschrijving:

- U ontwikkelt de verkoop van de Bizerba oplossingen binnen de retail in de F2 (= zelfstandige supermarkketens Delhaize, Spar, Carrefour, Intermarché, ...) en in de F3 (speciality stores zoals slagerij, viswinkel, fruit- & groentwinkel, kaaswinkel, ...) in jouw sales regio en dit bij zowel bestaande als nieuwe klanten.
- Ons productgamma bestaat uit een uitgebreide waaier van weegschalen, snijmachines, inpak- en etiketteeroplossingen, softwareapplicaties, 3rd party producten (cashbox, pin terminals, elektronische etiketten, ...) alsook een uitgebreide pakket dienst-na-verkoop.
- Uw focus zal liggen bij het opbouwen en onderhouden van excellente relaties, teneinde opportuniteiten te detecteren en Bizerba oplossingen te verkopen bij nieuwe potentiële alsook bij bestaande klanten. Je houdt uw sector nauwlettend in het oog en detecteert nieuwe opportuniteiten en trends.
- U bezoekt, zo nodig met ondersteuning van een pré-sales persoon, accounts in heel uw regio, analyseert hun behoeftes, verwerkt offerte aanvragen en stelt in overleg met de productie-units een offerte op. U volgt het volledige verkoopproces op in nauwe samenwerking met de binnendienst.
- Door middel van prospectie, on-site bezoeken, beursdeelnames, doelgerichte marketingcampagnes, ... breidt u uw klantenportefeuille uit en houdt u uw CRM database up-to-date.
- U rapporteert direct aan de Sales Manager Retail.

Profiel:

- Wij zoeken een commercieel talent met een eerste relevante werkervaring in de retail/slagerij sector
- Je beschikt over goede communicatieve en commerciële vaardigheden
- Je hebt feeling voor technologie en affiniteit met investeringsgoederen
- Je bent zowel een hunter (een deuropener die proactief achter elke opportuniteit gaat) als ook een farmer (onderhouden van de relatie met bestaande klanten)
- Je hebt een solution-sales mentaliteit en een hands-on attitude.
- Je bent administratief sterk (offertes opmaken, mails opvolgen, CRM updaten, ...)
- Je bent gezond ambitieus en flexibel
- Je streeft ernaar uw steeds uw ambitieuze targets & KPI's te realiseren

Ervaring & kennis:

- U heeft zeer goede kennis van het Nederlands (gesproken en geschreven) en daarnaast kan u vlot communiceren in het Frans en het Engels (interne communicatie).
- U heeft reeds een basiservaring (min 5 jaar) in de B2B verkoop in de retail en/of slagerij sector.
- U bent vertrouwd met MS Office (Outlook, Word, Excel, PowerPoint). Kennis van MyCore (CRM) is een pluspunt.

Wij bieden:

- Een dynamische werkomgeving binnen een internationaal actieve onderneming. 150 jaar jong en springlevend, met een serieuze omzetgroei de afgelopen 10 jaar
- Een competitief en prestatie gedreven salarispakket in functie van leeftijd en ervaring.
- Extralegale voordelen waaronder: een hospitalisatieverzekering, een pensioenplan, maaltijdcheques, Eco-cheques, een representatieve firmawagen, een laptop en GSM.
- Opleidingen, zowel lokaal als in Duitsland.

Interesse?

Stuur je sollicitatie naar web.career.be@bizerba.com. Heb je vragen of wil je meer informatie over deze vacature? Contacteer ons op het nummer: 02/466 00 81.

www.bizerba.com